



SHARE
NETWORKING GOALS

PEER TO PEER

"NETWORKING GOAL: IM EN UTILIDADES ANUALES"

**ALGUNOS DE NUESTROS
SOCIOS**



**ALGUNOS DE NUESTROS
SOCIOS**





La membresía VIP esta diseñada para fundadores de empresas que ya pasaron el umbral del millón de dólares de facturación anual y que buscan crecimiento a través de grupos Peer-to-Peer de Mejores Prácticas y oportunidades de conexión y alianza entre empresarios de entre 1 y 20 millones de facturación anual.

Los VIPs se enfocan en consolidar y pulir sus actuales sistemas internos para lograr con esto estructurar un crecimiento que les permita alcanzar la utilidad proyectada. Todo esto, se complementa con oportunidades de negocios y alianzas de mayor tamaño, encontradas en las conexiones que puedan encontrarse con y a través de Share.



¿Para qué ser parte?

Importancia del Networking: Muchos empresarios enfrentan desafíos debido al aislamiento del poder. Suele pasar muy a menudo, que luego del millón de dólares en facturación anual. Los empresarios suelen mantenerse estancados en lo operativo y pierden de vista que esta nueva etapa debe más bien enfocarse en los Negocios de mayor tamaño, Estrategia y Dirección. Dentro de su grupo Share VIP, usted podrá experimentar oportunidades más grandes y de mayor relevancia para su crecimiento y rentabilidad.



Peer-to-Peer Groups: Esta membresía incluye experiencias Peer-to-Peer enfocadas en el intercambio de conocimiento y experiencia de mejores prácticas entre fundadores de empresas del mismo nivel de facturación. En estas sesiones se comparten problemas reales y tiempo real que necesitan solución para que la empresa se sostenga o cumpla su meta de crecimiento enfocado al millón de dólares en utilidades.

Experiencias de Networking complementarias: Las sesiones de grupo Peer-to-Peer se complementan con sesiones de negocios y alianza, además de conversatorios y demás experiencias sociales que le permitirán al socio construir un vínculo aliado con los demás miembros de su grupo. El modelo Share tiene un sistema de Accountability de resultados obtenidos en periodos mensuales como mecanismo de enfoque, seguimiento y dirección dentro de un plan estructurado y estratégico.



¿CÓMO FUNCIONAN LAS LOCALIDADES Y GRUPOS?

En Share tenemos grupos con diferentes perfiles. Invitamos a los socios a pertenecer a un grupo de acuerdo a su interés y perfil de poder.

Por ejemplo, existen grupos de:

- 1) Fundadores de Empresas.
- 2) CEOs con facturación mayor a 20 millones al año.
- 3) Gerentes Departamentales de empresas Multinacionales.
- 4) Empresas Familiares.

Modalidad “Do it with the group”:

- 1) 1 Sesión mensual Peer-to-Peer.
- 2) 1 Sesión semanal Coach-Driven.
- 3) 1 Sesión semanal virtual de Negocios cerrada.
- 4) 1 Sesión mensual presencial de Negocios ampliada.
- 5) 1 Sesión mensual social pro bono adicional opcional.
- 6) 1 Convención Anual Internacional.

Conformación de Grupos:

- Los grupos Peer-to-Peer pueden ser de 7, 12 y hasta 15 personas. En convocatorias cerradas o ampliadas. Las metodologías se adaptan a formatos con y sin conflictos de interés de acuerdo a la temática de contenido.
- Los Grupos Coach-Driven son masivos, virtuales, de hasta 10.000 personas a nivel global.
- Los grupos de negocios se conforman sin conflicto de interés en varios formatos acorde a agenda.



Modalidad “I Do it with you”

2 sesiones mensuales opcionales (90 a 120 Minutos), a elección del socio en:

- *Directorio.*
- *Comité Estratégico.*
- *Sesión 1 a 1.*

La Modalidad “I’Do It With You” solo se incluye en programas completos de 3 años.



Beneficios Adicionales

- Acceso bimensual a la revista Forbes y Podcast quincenal Share Forbes.
- Apertura de convenios para crear oportunidades con otros miembros.
- Participación en el programa de recomendaciones y recompensas Share.
- Entradas a eventos públicos Share.
- Plataforma virtual Share para Accountability e interacción digital.



SHARE
NETWORKING GOALS

hnavarrete@sharenetworking.net | 0999654091
www.sharenetworking.net

